

Ansätze zur Entwicklung einer Balanced Scorecard am Beispiel des Technischen Vertriebsbereichs eines Halbleiterherstellers



Filesize: 5.46 MB

Reviews

Basically no words to clarify. Of course, it is perform, still an amazing and interesting literature. Its been printed in an exceptionally basic way which is only soon after i finished reading through this ebook where actually altered me, change the way i really believe.
(Newton Runolfsson)

ANSÄTZE ZUR ENTWICKLUNG EINER BALANCED SCORECARD AM BEISPIEL DES TECHNISCHEN VERTRIEBSBEREICHES EINES HALBLEITERHERSTELLERS

DOWNLOAD



To read **Ansätze zur Entwicklung einer Balanced Scorecard am Beispiel des Technischen Vertriebsbereichs eines Halbleiterherstellers** PDF, remember to follow the link under and save the document or have accessibility to additional information that are relevant to **ANSÄTZE ZUR ENTWICKLUNG EINER BALANCED SCORECARD AM BEISPIEL DES TECHNISCHEN VERTRIEBSBEREICHES EINES HALBLEITERHERSTELLERS** ebook.

GRIN Verlag Aug 2007, 2007. Taschenbuch. Book Condition: Neu. 211x148x7 mm. This item is printed on demand - Print on Demand Neuware - Diplomarbeit aus dem Jahr 2002 im Fachbereich Ingenieurwissenschaften - Wirtschaftsingenieurwesen, Note: befriedigend, AKAD-Fachschule München (AKAD), Sprache: Deutsch, Abstract: Zusammenfassung: Die Balanced Scorecard ist eine Management-Methode mit Ursprung in den Vereinigten Staaten. Sie dient zur Formulierung, Kommunikation und Umsetzung der Unternehmensstrategie mit dem Ziel, dass sich alle Mitarbeiter motiviert und zielgerichtet für den Erfolg ihres Unternehmens einsetzen. Die vorliegende Diplomarbeit beschäftigt sich zunächst mit einigen grundlegenden Begriffen, grenzt dann die Methode Balanced Scorecard in Bezug auf andere schon länger praktizierte - Managementsysteme ab. Dabei wird auf Total Quality Management (TQM), European Foundation for Quality Management (EFQM) und Business Reengineering eingegangen und die Unterschiede kurz dargelegt. Anschließend wird die Entwicklung einer Balanced Scorecard aufgezeigt. Dabei bezieht sich der Verfasser auf Erfahrungen seiner Tätigkeit bei General Semiconductor, einem amerikanischen Unternehmen aus der Halbleiterbranche. Nach der klassischen Auffassung (Norton/Kaplan) besteht die Balanced Scorecard aus den vier Perspektiven Finanzen, Kunden, interne Prozesse und Lernen. Im Zentrum der vier Ebenen steht die Vision und die Strategie des Unternehmens. Ausgehend von diesem Modell entwickelte der Verfasser für die Abteilung Technical Sales Europe für jede dieser vier Perspektiven ein Kennzahlentableau, welches auf die Strategie fokussiert. Dabei werden die jeweilige Zielsetzung, die strategische Kennzahl, Vorgaben und Maßnahmen erläutert, aber auch eventuelle Problematiken diskutiert und mögliche Lösungsansätze besprochen. Im weiteren werden die vier Perspektiven in einer Ursache-Wirkungskette verknüpft und die Beziehungen der Wertetreiber der verschiedenen Ebenen diskutiert. Eine Korrelationsanalyse wird an einem praktischen Beispiel erläutert. Da die Mitarbeiter konkrete Zielvorgaben erhalten, ist es sinnvoll, den Grad der Zielerreichung an die Gehaltsfindung bzw. Gehaltsanpassung zu koppeln. Zwei Möglichkeiten werden kurz vorgestellt. Inhalt der kritischen Würdigung ist die bestehende kritische Sichtweise des Controlling mit Blick auf Ressourceneinsatz und Zielerreichung....

-  [Read Ansätze zur Entwicklung einer Balanced Scorecard am Beispiel des Technischen Vertriebsbereichs eines Halbleiterherstellers](#)
- [Online](#)
-  [Download PDF Ansätze zur Entwicklung einer Balanced Scorecard am Beispiel des Technischen Vertriebsbereichs eines Halbleiterherstellers](#)
-  [Download ePUB Ansätze zur Entwicklung einer Balanced Scorecard am Beispiel des Technischen Vertriebsbereichs eines Halbleiterherstellers](#)

Relevant Kindle Books



[PDF] Psychologisches Testverfahren

Click the hyperlink under to download "Psychologisches Testverfahren" PDF document.

[Save eBook](#)

»



[PDF] Programming in D

Click the hyperlink under to download "Programming in D" PDF document.

[Save eBook](#)

»



[PDF] Adobe Indesign CS/Cs2 Breakthroughs

Click the hyperlink under to download "Adobe Indesign CS/Cs2 Breakthroughs" PDF document.

[Save eBook](#)

»



[PDF] Have You Locked the Castle Gate?

Click the hyperlink under to download "Have You Locked the Castle Gate?" PDF document.

[Save eBook](#)

»



[PDF] The Java Tutorial (3rd Edition)

Click the hyperlink under to download "The Java Tutorial (3rd Edition)" PDF document.

[Save eBook](#)

»



[PDF] The Pickthorn Chronicles

Click the hyperlink under to download "The Pickthorn Chronicles" PDF document.

[Save eBook](#)

»



[PDF] Genuine] teachers in self-cultivation Books --- the pursue the education of Wutuobangbao into in J57(Chinese Edition)

Follow the link below to download "Genuine] teachers in self-cultivation Books --- the pursue the education of Wutuobangbao into in J57(Chinese Edition)" PDF file.

[Download ePub](#)

»



[PDF] Genuine entrepreneurship education (secondary vocational schools teaching book) 9787040247916(Chinese Edition)

Follow the link below to download "Genuine entrepreneurship education (secondary vocational schools teaching book) 9787040247916(Chinese Edition)" PDF file.

[Download ePub](#)

»



[PDF] 9787538264517 network music roar(Chinese Edition)

Follow the link below to download "9787538264517 network music roar(Chinese Edition)" PDF file.

[Download ePub](#)

»



[PDF] Tinga Tinga Tales: Why Lion Roars - Read it Yourself with Ladybird

Follow the link below to download "Tinga Tinga Tales: Why Lion Roars - Read it Yourself with Ladybird" PDF file.

[Download ePub](#)

»



[PDF] Strengerer Datenschutz

Follow the link below to download "Strengerer Datenschutz" PDF file.

[Download ePub](#)

»



[PDF] YJ] New primary school language learning counseling language book of knowledge [Genuine Specials(Chinese Edition)

Follow the link below to download "YJ] New primary school language learning counseling language book of knowledge [Genuine Specials(Chinese Edition)" PDF file.

[Download ePub](#)

»